

Rammeavtale



Mellom partene

Kjede : Point S / Fagdekk AS

Org nr : 933 122 115

Attn : Bård Ingar Dalen

Byrå : Finexa Norge AS

Rammeavtale

1. Avtalens parter

Leverandør:

Finexa Norge AS (Heretter kalt «Finexa»)

Drammensveien 20

3300 HOKKSUND

Org.nr. 921 229 216

Kontaktperson: Morten Reiersrud

Kjede:

Point S / Fagdekk AS (Heretter kalt «Kjeden»)

Slynga 2

2005 Rælingen

Org.nr. 933 122 115

Kontaktperson: Bård Ingar Dalen

Ca antall medlemmer: 90

Bransje: Dekk

2. Avtalen gjelder

Tjenester innenfor fakturaoppfølging og inkasso for medlemmer av Kjeden.

Formålet for Kjeden er å tilby Kjedens medlemmer et utvidet fordelsprogram ved å tilby tjenester av høy kvalitet til rabatterte priser, samtidig som dette styrker medlemmenes lojalitet til Kjeden.

3. Priser pr 01.01.2020

Følgende tjenester/varelinjer i tabellene nedenfor er rabatterte iht denne rammeavtalen.

Prisene er oppgitt eksklusive mva. og fakturagebyr/eksp.omk.

Prisliste | Fakturaoppfølging

Produkt	Ord.pris	Rabatt	Pris til kjedens medlemmer
Pris pr registrerte faktura – Kategori 1	Kr 23,-	63%	Kr 8,5
Pris pr registrerte faktura – Kategori 2	Kr 18,-	72%	Kr 5,-
Pris pr registrerte faktura – Kategori 3	Kr 16,-	78%	Kr 3,5
Pris pr registrerte faktura – Kategori 4	Kr 10,-	90%	Kr 1,-
Etableringskostnad	Kr 8.500, -	50%	Kr 4.250, -
Minimumspris pr måned	Kr 1.950, -	51%	Kr 950, -
Purring pr SMS pr purret faktura, inkl. fakturakopi*	Kr 15,-	50%	Kr 7,5
Fakturadistribusjon/print	Kr 16,-	40%	Kr 9,5
Tilgang til MinSide-Portalen	Kr 3,-	100%	Kr 0,-
Inkassoavtale – Årsavgift	Kr 1.980, -	100%	Kr 0,-

Kategori 1: Kunder med inntil 1.999 fakturaer pr år

Kategori 2: Kunder med 2.000 - 4.999 fakturaer pr år

Kategori 3: Kunder med mer enn 5.000 fakturaer pr år

Kategori 4: Kunder med mer enn 10.000 fakturaer pr år

* Tilgang til fakturakopi via SMS forutsetter at medlemmet eksporterer kundens epost-adresse til Finexa (for sikker tofaktor-autentisering), samt at medlemmets systemleverandør eksporterer fakturakopi til Finexa.

Finexas priser justeres vanligvis den 01.01 hvert år. Prisene kan endres på andre tidspunkter, f.eks. ved endring i ytre rammevilkår, i slike tilfeller vil ikke kjeden varsles, Kjeden beholder sin rabattsats på omtalte tjenester i veiledende prisliste. Dersom rabattsatser endres, skal Kjeden varsles med 30 dagers skriftlig varsel.

I forhandling med medlemmer er det, unntaksvis, mulig å gi rabatter utover det som er oppgitt i tabellen over. Dette gjør kunderådgiver/selger hos Finexa i samråd med den ansvarlige/kontaktperson hos Leverandør.

Finexa fakturerer kunden kr 70,- pr purret faktura + porto. Forsinkelsesrenter på purrestadiet tilfaller oppdragsgiver. For fakturaer overført inkasso tilfaller forsinkelsesrenter Finexa.

Prisliste | Inkasso

Produkt	Ord.pris pr år	Rabatt	Pris til kjedens medlemmer
Småbedriftspakken m/stempel	Kr 5.900, -	50%	Kr 2.950, -
Inkassoavtale – Årsavgift	Kr 1.980, -	100%	Kr 0,-
Etableringskostnad	Kr 950,-	100%	Kr 0,-

Prisliste | Andre tjenester

Se vedlegg 1

4. Beskrivelse av samarbeidet

Medlemmer av Kjeden får tilgang til rabatterte tjenester innenfor blant annet:

- Fakturadistribusjon
- SMS-varsling
- Fakturakopier
- Fakturaoppfølging
- Distribusjon av purringer
- Reklamasjonshåndtering
- Inkasso

Finexa og Kjeden forfatter i fellesskap et informasjonsskriv som sendes til medlemmer av Kjeden. Her informeres det om det inngåtte samarbeidet. Kjeden kan også informere om samarbeidet på Kjedens websider, eller kundeportal. Partene skal i fellesskap bli enig om hvordan medlemmer kan informeres om samarbeidet på best mulig måte. Begge parter skal aktiv bidra til dette.

Ved oppstart av samarbeid gir Kjeden Finexa tilgang til sine medlemslister slik at Finexa kan kontakte medlemmene og tilby sine tjenester direkte mot hvert enkelt medlem. Om Kjeden får nye eller mister medlemmer skal Finexa holdes fortløpende orientert om dette. Finexa gjør egne kundeavtaler direkte med Kjedens medlemmer. Detaljerte vilkår for samarbeidet fremkommer i disse kundeavtalene. Det kan avtales andre tjenester/priser i individuelle kundeavtaler, men rabattsatsen som følger av denne kjedeavtalen på tjenester/produkter beskrevet under pkt 3, skal uansett gjelde.

Medlemmer er selv ansvarlig for å gjøre Finexa oppmerksom på at de er medlem av Kjeden for å oppnå kjedens priser. Finexa har selv ikke ansvar for å undersøke eller informere om dette.

Kjeden sin motivasjon for å inngå denne avtalen er å kunne tilby sine medlemmer rabatterte og innovative tjenester på bransjeløsninger innenfor fakturaoppfølging og inkasso, samtidig som dette gir økt kundelojalitet. Finexas motivasjon er tilgang på nye kunder. Partene yter ikke økonomisk vederlag til hverandre som følge av denne avtale.

5. Aktiv avtale

Begge parter har som intensjon at denne avtale skal holdes aktiv og gi gjensidig positivt samarbeid for begge parter. Partene er enige om at partene ikke vil være tjent med en passiv avtale og har som mål om at avtalen skal gi nye avtaler hvert år. Dersom aktivitetsnivået faller under dette i løpet av siste 12 måneder, er partene enige om at formålet med rammeavtalen ikke er oppnådd. Avtalen vil i slikt tilfelle automatisk avvikles. Øvrig oppsigelse av avtalen er regulert i pkt 9.

6. Partnerprogram

Medlemsbedrifter som inngår en ny kundeavtale med Finexa, vil i tillegg falle under Finexa partnerprogram. Partnerprogrammet gir følgende kundefordeler:

- Optimal integrasjon mellom medlemsbedriftens økonomisystem, bank og Finexa sitt kjernesystem.
- Nøkkeltallsrapporter for hvert enkelt selskap
- Inkassoavtale uten årsgebyr for kunder som også bruker fakturaoppfølgings-tjenesten
- Kostnadsfritt grunnkurs i inkasso og kredittstyring på kjedesamlinger etc
- Kostnadsfri tilgang til alle Finexa sine portaler (debitor og kreditorportaler)
- Mulighet for automatisk oppdatering av manuelle betalinger
- Lagring og distribusjon av fakturakopier
- Fast kontaktperson med faglig kjennskap til dekkbransjen og typiske utfordringer

7. Fagdekk -portal

Finexa forplikter seg til å lage en egendesignet kundeportal for kjedens medlemmer, med Point S / Fagdekk`s egen logo m.m. for å styrke medlemmenes lojalitet mot kjeden og forbedre den totale kundeopplevelsen.

8. Tvister

Ved eventuell rettstvist knyttet til denne avtale, vedtar partene Eiker og Kongsberg Tingrett som verneeting. Et hvert økonomisk krav mot hver av partene knyttet til denne avtale, er begrenset til 15 rettsgebyr.



9. Varighet

Denne avtale er løpende med 12 måneders gjensidig oppsigelsestid. Oppsigelse skal skje skriftlig.

10. Signatur

Partene ser frem til et gjensidig godt samarbeid.

Dato: 26/3-20 Sted: Rolingen.

	
Finéxa Norge AS	Point S / Fagdekk AS
Morten Reiersrud - Product Manager	Bård Ingar Dalen – Daglig leder/Kjedesjef
Tlf: 41 64 23 78	Tlf: 922 39 648
Mail: morten@finexa.no	Mail: baard@fagdekk.no