

# SAMARBEIDSAVTALE 2021

MELLOM

CONTINENTAL DEKK NORGE AS  
-HERETTER KALT «CDN»

OG

FAGDEKK  
-HERETTER KALT «FD»

## 1. Formålet med avtalen

Avtalen omfatter leveranse av dekk. Målet med avtalen er et langsiktig samarbeid med intensjon om å øke omsetning av dekk gjennom medlemmene.

De produktene som omfattes av avtalen kommer frem av Vedlegg 1-2.

## 2. Dokumenter til denne avtalen

Samarbeidsavtalen består av følgende dokumenter:

- Vedlegg 1: Produktsortiment
- Vedlegg 2: Generelle betingelser og bonuser
- Vedlegg 3: Betingelser for person- og varebildekk
- Vedlegg 4: Betingelser for buss/last
- Vedlegg 5: Industri, anlegg og landbruksdekk
- Vedlegg 6: Vedlegg 6 – PointS Summer 2021
- Vedlegg 7: Bring fremføringstider

## 3. Kjøpsforpliktelser

Denne avtalen innebærer ikke en kjøpsforpliktelse for FD, ut over de enkelte bestillinger.

## 4. Generelle forpliktelser / Samfunnsansvar

Partene i denne avtalen skal utføre sine oppgaver på en fagmessig og aktsom måte, samt overholde de til enhver tid gjeldende lover og regler.

CDN etterstreber å bidra til en redusert belastning på miljøet gjennom ett målrettet fokus på miljøledelse og forventer at alle samarbeidspartnere bidrar på en tilsvarende måte eller forplikter seg til å opprette en miljøledelsesstrategi.

## 5. Avtalens varighet

Avtalen gjelder fra og med 01.01.2021 og er gjeldende frem til 31.12.2021, hvoretter den utløper uten ytterligere varsel. Senest tre måneder før avtalens utløp skal parten møtes for å diskutere en eventuell forlengelse av avtalen.

Etter utløpet av 12 måneder fra 31.12.2021 kan hver av partene kan si opp avtalen med 6 måneders skriftlig varsel.

Dersom den ene parten vesentlig misligholder avtalen kan den andre part si opp avtalen med 2 måneders skriftlig varsel.

Partene har rett til å terminere avtalen med umiddelbar virkning dersom den annen part begjærer oppbud eller blir begjært konkurs.

## 6. Levering

Levering skjer direkte mellom CDN og FD, eller til de medlemmer som FD måtte utpeke som mottaker av Produktene. Leveringsbetingelser for Produkter levert til FD eller deres medlemmer er DDP (Incoterms 2010).

CDN benytter p.t. Bring som hovedleverandør av transport (vedlegg 7) viser framføringstider satt av Bring iht. postnummer-fordeling innenlands i Norge. Med framføringstid menes i denne sammenheng antall virkedager fra CDN sender bestillingen til varene er overrakt på valgt vareadresse.

CDN har plikt til å gjøre det som kan gjøres for å levere til rett tid, innen rimelighet. I tilfeller der det er forskyvninger i vareleveranser varsles disse gjennom ukentlig rapport til oppgitt e-post adresse. FD skal få tilbud om alternativ vare av minst tilsvarende kvalitet til samme pris dersom bestilt vare ikke kan leveres innen akseptabel tid. Varer som settes i rest hos CDN skal ha høyeste prioritet. Dersom en bestilling ikke kan leveres i henhold til leveringstider i denne avtalen står FD fritt til å kansellere hele eller deler av bestillingen for varer i CDN sitt standard sortiment. For spesialbestilte varer gjelder retten til å avbestille kun der levering/produksjon ikke har startet.

## 7. Priser

FD forplikter seg til å ajourholde deres / medlemmenes IT-systemer med CDN's til enhver tid gjeldende produkter og priser. Med priser menes i denne sammenheng veiledende bruttopris eksklusive mva. og frakt på dekk. CDN forplikter seg til å sende oppdaterte prislister elektronisk til FD.

Ved prisendringer skal skriftlig informasjon om årsak og omfang sendes FD, senest 30 dager før de nye prisene gjøres gjeldende. Endring i avtaleperioden kan bare være begrunnet med endringer i råvarekost, valuta og/eller offentlige avgifter.

## 8. Reklamasjon

Dersom det er en mangel på produkter som er produsert av CDN eller importert av CDN fra andre enn FD som Leverandør under Innkjøpsavtalen, må FD medlemmer reklamere innen rimelig tid etter at mangelen burde ha vært oppdaget. Ved reklamasjon skal FD medlemmer ta direkte kontakt med CDNs salgsrepresentant.

For alle varer returnert som reklamasjon har CDN rett til å benytte egen teknisk avdeling for å verifisere grunnlaget for reklamasjonen

## 9. Retur

Eventuell retur skal kun skje etter avtale mellom FD medlemmer og CDN salgsrepresentant. CDN betaler frakt for reklamerte varer dersom det viser seg å foreligge en mangel. Dersom det ikke foreligger en mangel belastes FD medlemmer med 20% returgebyr på returtidspunktets nettoppris. Retur av spesialbestilte produkter aksepteres ikke.

## 10. Mangel og garantiansvar

Der FD / medlem oppdager seriefeil eller mangel ved produkt levert av CDN skal dette varsles snarest slik at CDN kan på ett tidlig stadium rette / utbedre avviket. I tilfeller hvor Produkter har feil eller mangler skal reklamasjon fremsettes innen rimelig tid til CDN produktteknisk / reklamasjonsansvarlig.

Alle Produkter leveres med 12 måneders garanti fra CDN Dersom det foreligger et garantitilfelle kan CDN velge mellom retting, omlevering eller prisavslag.

## 11. Fakturering og betaling

Alle varer og tjenester bestilles direkte fra CDN på telefon, e-post eller vår web-shop. Alle medlemmer faktureres direkte fra CDN.

Betalingsbetingelser er 60 dager.

Fakturering av kampanjer, aktiviteter og incentiver gjøres på følgende måte:

1. Faktura fra FD med pålydende avtalt sum på aktivitet skal sendes til CDN på mail: [e-invoice-noco@conti.de](mailto:e-invoice-noco@conti.de)
2. Referanse på faktura er: 5120/K6332. I tillegg må det påføres i en varelinje kode: A.133NOBBC.721.001.001.
3. Grunnet compliance er det et krav om dokumentasjon eller faktura fra FDs partner/byrå om at aktivitet er gjennomført. Fakturaen kan være lik eller høyere enn det kunde fakturerer, men ikke lavere. Continental dekker kun de reelle kostnadene for aktiviteten.

## 12. Butikkmateriell

CDN skal kostnadsfritt stille til rådighet for FD butikkmateriell for eksponering av produkter kjøpt fra CDN. CDN er ansvarlig for eventuell montering, demontering og vedlikehold av butikkmateriell. Alt butikkmateriell skal på forhånd godkjennes av FD.

## 13. Opplæring

CDN skal tilby FD og deres medlemmer opplæring for å sette dem i stand til å inneha god kompetanse på CDN sine produkter. Målet med høy kompetanse er å skape mersalg mot sluttkunden og opplæringen skal være lagt opp deretter. I tillegg skal FD og deres medlemmer få opplæring på relevante prosesser som for eksempel bestilling av dekk, bestilling av komplette hjul, reklamasjon, retur, osv.

## 14. Medlemsoppfølging

CDN forplikter seg til å følge opp FDs medlemmer. Antall faste besøk per år avtales mellom CDN og den enkelte medlem. Utover de faste avtalte besøk forventes det at CDN følger opp medlemmene ved behov på eget initiativ eller på initiativ fra medlemmet.

Månedlig rapportering over medlemmenes kjøp sendes FD. FD skal fortløpende holde CDN à jour med medlemsoversikt. På nye medlemmer skal ikke betingelsene ha tilbakevirkende kraft, men fra første dag i påfølgende måned fra CDN mottar beskjed om medlemskap.

## 15. Kampanjer, aktiviteter og incentiver

Sentrale kampanjer, konkurranser, incentiver og andre aktiviteter skal utarbeides i fellesskap av CDN ved salg- og /eller markedsavdeling og FD. Disse skal videre godkjennes av daglig leder hos deltagende forhandler. FD er ansvarlig for å innhente slik godkjennelse.

Alle lokale aktiviteter skal først godkjennes av daglig leder hos den deltagende forhandler. For å sikre god tilgjengelighet på kampanjevarer skal kampanjer avklares 30 dager før kampanjestart, så fremt kampanjen ikke har utspring i realisasjon av varer på CDN sitt lager.

Alt markedsmateriell der Continental sin logo benyttes skal Continental sin profilmanual benyttes. Bilder og logo kan lastes ned på [www.contimediacenter.no](http://www.contimediacenter.no)

## 16. Evaluering

FD og CDN forplikter seg til å møtes minst to ganger per år for å evaluere samarbeidet. Evalueringsmøter kan initieres av begge parter.

## 17. Konfidensialitet

All informasjon i forbindelse med denne avtalen skal behandles konfidensielt av begge parter. Avtalens innhold kan gjøres kjent innad i FD sin kjede av medlemmer.

Avtalen med gjeldende vedlegg er utstedt i to eksemplarer. Ett eksemplar til CDN og ett eksemplar til FD.

## 18. Tvister

Denne avtalen reguleres av norsk rett. Eventuelle tvister som oppstår i forbindelse med avtalen skal forsøkes å løse gjennom forhandlinger. Dersom det ikke er mulig å komme frem til en løsning gjennom forhandlinger er Oslo tingrett vernetting.

Oslo, 3. desember 2020

Continental Dekk Norge AS

Fagdekk AS

-----  
For Continental Dekk Norge AS

  
-----  
For Fagdekk AS

-----  
For Continental Dekk Norge AS

-----  
For Fagdekk AS

-----  
For Continental Dekk Norge AS

-----  
For Fagdekk AS

## Vedlegg 1 - Produktsortiment

Følgende inngår i Continental Dekk Norge sitt sortiment til Fagdekk sine medlemmer:

### Person- og varebil

Sommer- og vinterdekk av merket Continental og Gislaved/General innenfor segmentene personbil-, varebil- og 4X4.

Sommerdekk av merket PointS Summerstar hvor FD har eksklusiv rett i 2021 i Norge.

Det kan avtales individuelle avtaler med medlemmene om andre varemerker. Disse vil da være bonusberettiget for Fagdekk HK.

### Buss / Last

Continental og Conti-Re - alle typer. Det kan avtales individuelle avtaler med medlemmene om andre varemerker.

### Material Handling (Industri)

Continental - alle typer - samt slanger og felgbånd.

### OTR (Anlegg) og Agro (Landbruk)

Continental - alle typer.

## Vedlegg 2 – Generelle betingelser og bonuser

### Generelle betingelser

Betingelser og bonuser til FD og medlemmene i.h.t vedleggene 1 - 2 -3 og 4. Det kan avtales avvik med hvert enkelt medlem.

Følgende er avtalt:

- HK-bonus 2% på netto fakturert verdi av alle varemerker levert av CDN krediteres FD månedlig.
- HK-bonus 8% på netto fakturert verdi av PointS Summer krediteres FD månedlig.
- Volumbonus til medlemmer avregnes ved 31.12.2021. Bonus kan utbetales medlemmet eller åpne fakturaer på reskontro som forfaller frem i tid kan bonus-krediteres mot disse.
- Alle varemerker som CDN leverer til Fagdekk er bonusgivende til Fagdekk HK.
- Det utbetales markedsstøtte på inntil NOK 300.000,- for felles aktiviteter. Disse avtales mellom partene på forhånd.
- Kostnader for produksjon og montering av Continental-leverandør veggskilter hos medlemmer belastes FD CDN markedsbudsjett. Avtales mellom partene på forhånd.

### Bonus

Volumskala årskjøp pr. medlem inkluderer person- og varebildekk, buss/last og industri, anlegg og landbruksdekk:

Volumskala i NOK Continental	Volumbonus
<150 000	0,00 %
150 000	5,00 %
300 000	5,50 %
500 000	6,00 %
750 000	6,50 %
1 000 000	7,00 %
2 500 000	7,50 %
4 000 000	8,00 %

## Vedlegg 2 – Generelle betingelser og bonuser forts.

### Vekstbonus på varemerket Continental

Fagdekk totalkjøp inkl. alle produktgrupper og merker:

> kr. 60.000.000,-	0,5%	bonus av det fakturerte beløp på Continental
> kr. 70.000.000,-	0,7%	bonus av det fakturerte beløp på Continental
> kr. 75.000.000,-	0,9%	bonus av det fakturerte beløp på Continental
> kr. 85.000.000,-	1,0%	bonus av det fakturerte beløp på Continental
> kr. 95.000.000,-	1,1%	bonus av det fakturerte beløp på Continental
> kr. 100.000.000,-	1,2%	bonus av det fakturerte beløp på Continental
> kr. 105.000.000,-	1,3%	bonus av det fakturerte beløp på Continental
> kr. 110.000.000,-	1,4%	bonus av det fakturerte beløp på Continental
> kr. 115.000.000,-	1,5%	bonus av det fakturerte beløp på Continental

Vekstbonus avregnes pr. 31. desember og utbetales til Fagdekk AS.



## Vedlegg 3 – Betingelser for person- og varebildekk

Betingelsene gjelder varemerket Continental og Gislaved/General, person-4x4-og varebildekk. Gislaved er bonusgivende, men ikke bonusbyggende.

Øvrige merker etter individuelle avtaler (Summerstar har egne priser).

Innsalgsordre minimum 70 dekk forfaller:

- Sommerdekk 1. juni
- Vinterdekk 1. desember

Følgende er avtalt for medlemmene:

Volumskala NOK Continental	Faktura- rabatt	Innsalgsrabatt	Innsalgsrabatt total	Volum- bonus	Totalt
<150 000	35,00 %	0,00 %	35,00 %	0,00 %	35,00 %
150 000	39,00 %	1,50 %	40,00 %	5,00 %	43,00 %
300 000	39,00 %	1,50 %	40,00 %	5,50 %	43,30 %
500 000	40,00 %	2,00 %	41,20 %	6,00 %	44,73 %
750 000	40,00 %	2,00 %	41,20 %	6,50 %	45,02 %
1 000 000	41,00 %	2,50 %	42,50 %	7,00 %	46,53 %
2 500 000	41,00 %	2,50 %	42,50 %	7,50 %	46,81 %
4 000 000	41,50 %	3,00 %	43,30 %	8,00 %	47,84 %

## Vedlegg 4 – Betingelser for buss/last

Betingelsene gjelder varemerket Continental og regummiert varemerket ContiRe. Levering av **ContiRe** krever avtale mellom Continental og medlem om innsamling av Continental stammer og selges kun i forbindelse med salg av nye Continental dekk.

- **Continental:**
  - Fakturarabatt: 33%
  - Fabrikklevering: 36,7% (33-5,5%).
  
- **ContiRe:**
  - Fakturarabatt: 31%.
  - Fabrikklevering: 35,1% (31-6%).

## Vedlegg 5 - Industri, anlegg og landbruksdekk

Betingelsene gjelder varemerket Continental inkl. slanger/felgbånd/TSR/ventiler.

- **Continental:**
  - Fakturarabatt dekk: 37%
  - Fakturarabatt slanger/felgbånd/TSR/ventiler: 37%

